

Columba Online Identity Management AG

Columba steht für mehr Kundenschutz im digitalen Zeitalter. Wir wünschen uns ein Internet, das mit unserer Realität so sinnvoll wie möglich verbunden ist. Und zwar auch dann, wenn das Leben einmal endet. Mit unseren mehrfach ausgezeichneten digitalen Vor- und Nachsorgeprodukten schaffen wir größtmöglichen Verbraucherschutz im Vertrags- und Nachlassmanagement, ganz unabhängig von der eigenen Lebenssituation.

In enger Zusammenarbeit mit einer Vielzahl an Kooperationspartnern und weitaus mehr als 1.400 Geschäftskunden führen wir mit einer weltweit einzigartigen Technologie Verbraucher und Unternehmen zusammen. Ganz im Sinne des Datenschutzes und zum Wohle aller Konsumenten schaffen wir Vorteile für alle Netzwerkpartner und stehen für Transparenz im Datenmanagement.

Aus dem Herzen Berlins verfolgen wir seit 2012 diese Vision und verdanken unseren Erfolg einzig und alleine unseren Mitarbeitern. Zur weiteren Verstärkung unseres Teams bestehend aus mehr als 35 Mitarbeitern suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen **Vertriebsmitarbeiter im Aussendienst (m/w)**.

Deine Aufgaben:

- Eigenverantwortliche Akquisition neuer Kunden im Außendienst sowie Weiterentwicklung des Geschäftsfeldes in einer der Regionen Bayern/Baden-Württemberg, Hessen/Rheinland-Pfalz oder Nordrhein-Westfalen
- Verlässlicher Ansprechpartner für die Kunden vom Erstkontakt bis zum Vertragsabschluss
- Betreuung und Ausbau des bestehenden Kundenstamms
- Repräsentation unseres Unternehmens auf Messen und Veranstaltungen
- Ausarbeitung neuer Vertriebskonzepte gemeinsam mit dem Team

Dein Profil:

- Du hast erste Berufserfahrung im Vertrieb von B2B-Produkten oder einer ähnlichen Position
- Wandel stehst Du positiv gegenüber und der Umgang mit neuen Technologien bereitet Dir Freude
- Dein Kommunikationsgeschick und Deine Überzeugungskraft gepaart mit Spaß am Verkaufen zählen zu Deinen größten Stärken
- Ehrgeiz und starkes Durchsetzungsvermögen lassen Dich außergewöhnliche Ergebnisse erzielen
- Sehr gutes Deutsch in Wort und Schrift sowie Führerschein der Klasse B

Was wir Dir bieten:

- Du arbeitest täglich mit hochmotivierten und erfahrenen KollegInnen zusammen an einem Produkt mit hoher Medienrelevanz, welches uns jeden Tag von Neuem begeistert
- Umfassende Einarbeitung und kontinuierliches Coaching im Vertrieb
- Du bekommst eine attraktive Vergütung sowie Raum zur persönlichen Weiterentwicklung
- Dich erwartet frisches Obst, freie Getränke und gemeinsame Mittagessen mit dem Columba Team

Neugierig? Dann sende uns Deinen Lebenslauf und ein kurzes Anschreiben einschließlich Angaben zur Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit an Lena Steinmetz und werde Teil unserer Erfolgsgeschichte: jobs@columba.de